

REGULAMIN PROGRAMU PARTNERSKIEGO

Agenda

Firma / RLC - RENTIER LIFE CLUB Sp. z o.o. z siedzibą w Poznaniu

NP - niezależny partner

KL - klient

Prowizja - jest to wynagrodzenie procentowe od wysokości transakcji

Nadprowizja - jest to wynagrodzenie procentowe za sprzedaż bezpośrednią podległych strukturalnie partnerów w pierwszej linii.

Nieruchomość promocyjna - to nieruchomość która sprzedawca postanowił sprzedać szybciej więc oferuje niższą cenę.

Program partnerski

1. Kiedy klient poleci kolejnego klienta to otrzymuje 0,5% prowizji od wartości transakcji.
2. Kolejne 0,5% otrzymuje Niezależny Partner (NP) który polecił danego klienta.
3. Partner otrzymuje wynagrodzenie prowizyjne za sprzedaż bezpośrednią klientom w wysokości:
 - a) 1% od wartości transakcji, gdy nieruchomość pochodzi z rynku pierwotnego pod warunkiem, że całkowite wynagrodzenie RLC przekracza 2,4% wartości nieruchomości. W przeciwnym razie strony podzielą się prowizją z NP w proporcji 50/50 z uwzględnieniem prowizji 0,2% osoby polecającej NP.
 - b) w wypadku, gdy nieruchomość została nabyta przez Klienta z rynku wtórnego wysokość prowizji ustalana jest indywidualnie. Kwota wynagrodzenia może wzrosnąć w przypadku sprzedaży nieruchomości promocyjnych. NP będzie o tym fakcie poinformowany.

Podstawą rozliczenia będzie faktura uzyskana przez RLC.

4. W przypadku, gdy klient kupuje kolejną nieruchomość przez RLC, to NP otrzymuje prowizję na warunkach uwzględnionych w pkt. 3.
5. W ramach jednopoziomowego programu partnerskiego NP może otrzymać nadprowizję. W przypadku kiedy NP poleci do współpracy kolejnych NP otrzyma wynagrodzenie z ich sprzedaży w wysokości 0,2% od wartości transakcji. Nadprowizja występuje tylko od sprzedaży bezpośredniej NP pozyskanych przez NP.
6. Aby otrzymać prowizję/nadprowizję trzeba wystawić fakturę VAT lub zawrzeć umowę zlecenie.
7. W sytuacji, gdy NP zarejestruje klienta, który wcześniej istniał w systemie RLC stosowana jest zasada pierwszeństwa, która mówi, że prowizja należna jest NP, który jako pierwszy polecił usługi RLC. Za polecenie przyjmuje się uzupełnienie formularza przez klienta z linku polecającego NP. Polecenie jest ważne wówczas, gdy klient wcześniej nie uzupełnił już formularza z linku innego NP.
8. W przypadku umowy zlecenie wynagrodzenie pomniejszone jest o wszelkie podatki i daniny dla Państwa oraz opłatę księgową w wysokości 200 zł netto.
9. W przypadku płatności na rachunek zagraniczny koszt przelewu pokrywa NP.

